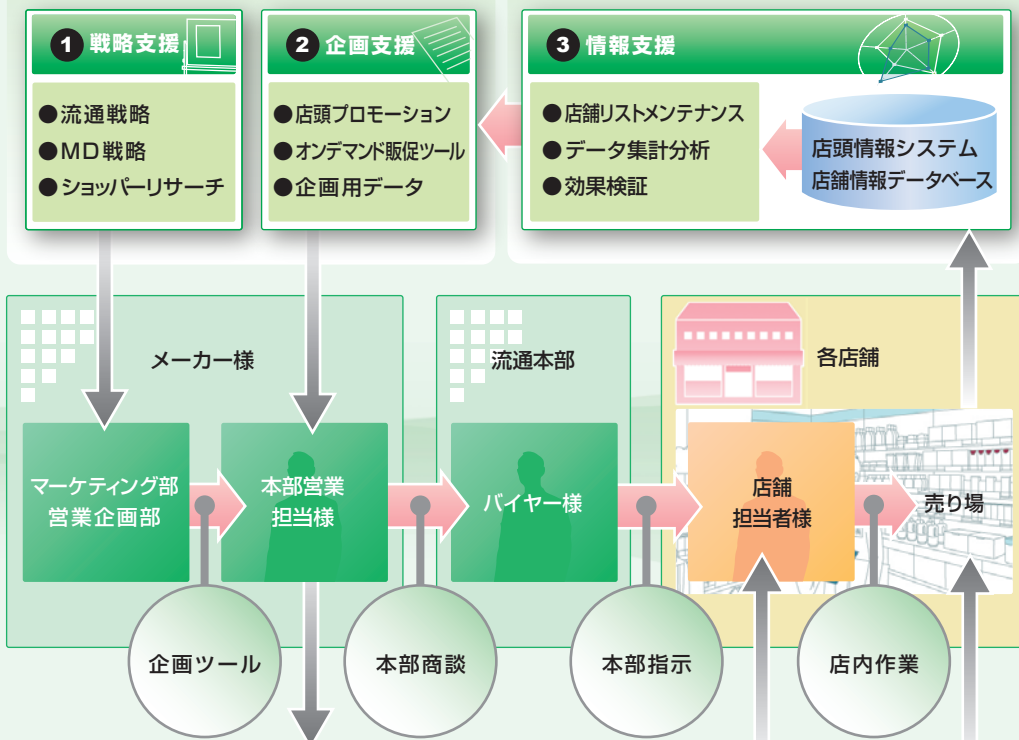


私たちマックスは、 御社のあらゆる店頭課題を解決致します。

私たちの提供する 店頭マーチャンダイジングソリューション

店頭視点の戦略・企画で
実効性を高めて
実売力を強化する

売り手と売り場の
リアルタイムな販売動向から、
課題を解決へと導く



スタッフ管理・教育を支援し
本部商談に集中することで、
営業力を強化する

人件費の変動費化で
必要なときに必要なだけ
人材の投入が可能

1 戦略支援

- エリアマーケティング、販売戦略、店頭活動戦略まで支援。
- 出口調査、バイヤーアンケートなどジョッパリサーチも可能。

2 企画支援

- エリア、チェーン、個店とセグメントしたプロモーションを立案。
- 使う量だけ製作するオンデマンド型の店頭ツール提供も可能。

3 情報支援

- 売り手と売り場の情報を集積、店頭スタッフの管理にも活用可能。
- 店頭データの管理、集計、分析、効果検証までを支援。

4 営業支援

- 店頭スタッフの業務を一元管理し、店頭具現化を高めます。
- 巡回ルート、店舗ランクの見直しなど、効率・効果の改善を実施。
- スタッフ教育も一元化し、スキルの標準化、定期的な測定・評価を実施。

5 人的支援

- 店頭具現化を行うスタッフの提供です。
 - ・レギュラーFMD(定期巡回、店頭営業)
 - ・スポットFMD(売り場立ち上げ、棚替え)
 - ・推奨販売スタッフ

※ FMD = フィールドマーチャンダイザー

店頭課題チェックリスト

CheckList

- | | |
|--|---|
| <input type="checkbox"/> 流通ごとの営業戦略や、企画立案ができています。 | <input type="checkbox"/> 本部企画や販促ツールは、100%店頭具現化している。 |
| <input type="checkbox"/> 本部商談に使うジョッパリ情報を持っている。 | <input type="checkbox"/> 新商品や棚替えなどの立ち上げが上手くいっている。 |
| <input type="checkbox"/> 本部商談のための企画・情報・スキルは充分。 | <input type="checkbox"/> 店頭情報の収集、DB化、分析、効果検証が出来ている。 |
| <input type="checkbox"/> 流通/個店ごとの店頭プロモーションを実行している。 | <input type="checkbox"/> 店頭スタッフの活動管理をリアルタイムに行えている。 |
| <input type="checkbox"/> POP、ボードなどのツール製作量やコストに無駄はない。 | <input type="checkbox"/> 店頭スタッフのスキル育成は万全にできている。 |

「店頭課題チェックリスト」に1つでも課題があれば、弊社までご相談下さい！

解決策をご提案致します。

株式会社 マックス

本社 ■ 東京都中央区日本橋茅場町2-13-13
茅場町2丁目共同ビル 6F

☎ 03-5847-8661

✉ otoiawase_mac@macs-agcy.co.jp